

 **VEL** MED CLUB



46º CONGRESSO BRASILEIRO
DE ANGIOLOGIA E DE
CIRURGIA VASCULAR
2026 - SALVADOR - BA

A máquina de
GERAR
CONSULTAS.

Aprenda o método para **criar e alavancar** o
crescimento da sua clínica.

09\10 - DAS 09-12H

A máquina de gerar consultas

Aprenda como criar e alavancar canais de crescimento na sua clínica.

09/10 • 09h às 12h • Sala 3

- 09h - 09h15

O erro clássico: depender de apenas uma fonte para ter paciente
Dra. Camila Kill
- 09h15 - 09h30

Por que criar canais de aquisição de pacientes para sua clínica e como sustentar este crescimento
Dra. Camila Kill
- 09h30 - 09h45

Quando criar canais de aquisição de pacientes para sua clínica
Dra. Camila Kill
- 09h45 - 10h

Como criar canais de aquisição de pacientes para sua clínica
Dra. Camila Kill
- 10h - 10h30

O método Vascularite para gerar consultas
Dra. Camila Kill
- 10h30 - 12h

Os passos da venda na consulta que converte em procedimento
Dr. Christian Ferreira

SOBRE A IMERSÃO

A maioria dos médicos sai da residência dominando a técnica e descobre, meses depois, que a agenda não se enche sozinha. Quase sempre existem só dois canais segurando a operação: a indicação que chega por conta própria e o dinheiro colocado em anúncio. Quando um dos dois oscila, a clínica oscila junto.

Nesta imersão, a Dra. Camila Kill e o Dr. Christian Ferreira abrem o sistema de aquisição que usaram para construir e expandir a VascularTE e a Lumivie Clinique para mais de cinco unidades espalhadas pelo Brasil, e que hoje é replicado com médicos mentorados pelo VEL Med Club. A ideia é simples de enunciar e difícil de executar sozinho: fazer com que cada paciente que já passou pelo consultório, cada consulta realizada e cada canal ativo se torne uma fonte previsível de novas consultas.

Vamos mapear os canais que de fato enchem a agenda de um consultório e mostrar por que depender de um ou dois é o erro mais comum. Você vai ver como minerar a base de pacientes que já te conhecem antes de gastar o primeiro real em mídia, como transformar indicação em processo em vez de sorte, e como tratar a própria consulta como o ponto onde a maioria das oportunidades é ganha ou perdida: apresentação do plano de tratamento, preço sem pedir desculpa, resposta ao "vou pensar" e um follow-up que traz a paciente de volta.

O conteúdo vem da operação real das clínicas e do que foi testado com os mentorados, sem teoria de curso.

PARA QUEM É

Médicos que já atendem, ou vão começar a atender no consultório privado e querem parar de depender de sorte para encher a agenda.

ANTES DE PARTICIPAR DA NOSSA IMERSÃO

Passe no estande da VascularTE e do VEL Med Club. Aplicamos um diagnóstico rápido que mostra em qual estágio está o seu consultório hoje e qual o próximo passo.

VEL EXPERIENCE

Te aguardamos lá.

Será um prazer ter sua presença.

Acompanhe nossos perfis e continue conectado à experiência.

@velmedclub.mls

@dracamilakill

@drchristianferreira

09/10 • 09h às 12h • Sala 3